

株式会社ハンナ



危機の時代＝備える期間

社員の人間力を強化

インタビュー

株式会社ハンナ 代表取締役社長

下村 由加里氏

社員の生活安定 企業発展の両面

「危機の時代」といわれるように備えていくべきか。

下村 現在の時流において企業が求められるものは何か、存在意義は何かを今一度見つめ直して備える2年間でした。

「ウィズコロナの時代」に突入し、いつまでもコロナを言い訳にできない時期になりつつあります。資源・市場面を冷静に見つめて情報を集め、社内に周知し、そして社内の意見を聞く、賛同してくれる社員の能力を生かすにはどうすべきかという時期がやってきたのです。

当社の経営理念は企業の成長を

創業から43年目を迎えるハンナ(下村由加里社長、奈良市北水井町)。経済環境はサブプライムの欠損、資源の高騰、調達コストの増加など経営環境はますます厳しさを増す中、同社は新卒の積極採用を行うなど成長を止めない。コロナ禍の2年間は「危機の時代」とも取れる現状を見据えた「備える」期間だったと語る下村社長。どのような備えを行い、今後はどのようにウィズコロナ時代を進むのか話を聞いた。

まずその生活基盤を支えることが社にとって一番大切なこと。この精神が創業当初から連綿と引き継がれており、私にとっても重要なミッションです。つまり、年数を経た企業は変えられないところを護(まも)り、変えるべきところを変えていくイノベーションが必要です(不易流行)。

自社で最大限に 経費削減の努力

「危機の時代」を乗り越える企業競争力とは。

下村 燃料高騰により運送業は軒並み厳しい状況です。運賃の値上げをお願いする、新規顧客の開拓などさまざまな方法が考えられ

お客さまに寄り添う「熱血プロ集団」

次世代育成にも注力

若手社員中心に 新しい取り組み

「企業の成長と進化について。下村 ウィズコロナ時代では、現状を適正に判断ができる社員を雇用している会社が生き残ると思います。」

スキルや知識を 社員同士で共有

「企業競争力の要、社員の人間力とは。下村 特にこの2年間は社員の人間力を強化する社員教育を徹底してきました。」

下村 祐也

経営管理部兼車両部
取締役部長

次世代育成プロジェクト

若手社員向けに「次世代育成研修」を進めています。新しく入社した社員や20代の若手社員は「何かやってみたい、成長したい」という意欲込みはあるのですが、どのように着手していいかわからないという状況があります。そういった思いを表現するために何をやりたいかを見つめる方法を助けたいことを目的とした「次世代育成プロジェクト」を立ち上げました。

今の運送業の現状や社会情勢について学んだり、ドライバーが普段運んでいる荷物は営業部署はどのように契約しているのかなど社内の仕組みを理解するための勉強も積極的に行っています。今は若手向けですが、将来は中堅、ベテラン社員も学ぶ「HANNA ACADEMY(ハンナアカデミー)」の設置も視野に入れています。

運送業は時間との勝負なのでゆとりと物事を考えて仕事をするということが難しい。常に時間に追われるが業務なので自分としか対面しておらず、入ってくる情報が少なくなってしまう。現代はスマートフォンが普及している。でもさまざまな情報を調べられるが、その知識を本心に吸収するにはアドバイスが必要なのです。そこを周りがどう考えているかを共有することで自分のものにでき、社員の意識が変われば課題解決能力や判断能力が強化できると思っています。



新たなプロジェクト推進を担当する下村祐也氏(写真左)、米澤友海氏(写真右)と下村由加里社長

経営管理部 主任 米澤 友海

今まで健康経営は会社が中心となっていた。運送業を進めてきたが、新しい社員が増えるという理屈や浸透度合いに社員間で差ができてしまっています。これを改善すべく「健康経営推進プロジェクト」を立ち上げました。プロジェクトチームのメンバーには、各営業所の安全衛生委員会委員長に参加いただいております。

健康経営推進プロジェクト

不随して意見を出し合い、決まったことなどを安全衛生委員会に落とし込んで社内に広報していく方法を取っています。このプロジェクトの推進には全員参加が重要です。皆が企業組織の一員として参加している意識を持つことで、今見えていない将来のマーケットに通じると思っています。

インフラを支える 未来のハンナへ

サードの多様化はウィズコロナの時代です。進むべき道として、インフラ需要に際して、コロナ前は外国人向けのサービス重視で日本人向けのサービスはあまりなかった。これを改善する必要があります。しかし、コロナ禍の2年間で企業は、ウィズコロナ時代に向けて外国人にも日本人にも受け入れられるサービスを提供してきたと思います。そこから派生するものをわれわれが連携していただくことになるので、ますますサードは多様化します。そこに対応するために社員一人一人がハンナが目指すものを理解し、自分はどういう役割ができるかを考えることが重要になります。

当社は、社員が日常任されている仕事、作業以外で自分の知識を生かす、深く考えるという付加価値を評価する制度を設けています。2年後の法改正で労働時間は短縮されますが、短縮された分の考え時間を費やしたり、自分の思想を転換して会社の発展につながるアクションの違いが出てくると思います。

また、「健康経営推進プロジェクト」や「次世代育成プロジェクト」など内部での社員教育にも新しい取り組みを若手社員が中心となって進めていく予定です。

「お客さまが気づいていないお客さまの価値を向上させる」。これが私たちの仕事で、そのために「熱血プロ集団」であり続けることを目標としています。

コロナ禍の2年間は熱血プロ集団とは何かをしっかりと考える期間とし基礎をつくらせてきました。また、未来のハンナづくり、マーケットづくりの準備期間でもありました。市場と向き合う期間、ウィズコロナでお客さまが何を求めるか、何を不安に思うか、ここに寄り添える企業であり続けたいと思っています。

「お客さまが気づいていないお客さまの価値を向上させる」。これが私たちの仕事で、そのために「熱血プロ集団」であり続けることを目標としています。

「お客さまが気づいていないお客さまの価値を向上させる」。これが私たちの仕事で、そのために「熱血プロ集団」であり続けることを目標としています。

「お客さまが気づいていないお客さまの価値を向上させる」。これが私たちの仕事で、そのために「熱血プロ集団」であり続けることを目標としています。

「お客さまが気づいていないお客さまの価値を向上させる」。これが私たちの仕事で、そのために「熱血プロ集団」であり続けることを目標としています。

「お客さまが気づいていないお客さまの価値を向上させる」。これが私たちの仕事で、そのために「熱血プロ集団」であり続けることを目標としています。